

Wir suchen eine/n flexible/n und belastbare/n

Verkäufer/in zur Unterstützung unseres Teams

Ihr Aufgabenbereich:

- Unterstützung in der Erweiterung und im Ausbau unserer Kunden
- Erweiterung unseres Partnernetzes
- Begleitung unserer Partner beim Abschluss vom Interessenten zum Kunden
- Betreuung bestehender Kunden

Ihr Profil:

- Erfahrung im Verkauf, Akquise und Kundengewinnung
- Flair für die IT
- Verkaufstalent und Verhandlungsgeschick
- Gepflegtes Erscheinungsbild
- Selbstsicherer Auftritt und selbstständiges Arbeiten
- Kommunikations- und kontaktfreudig
- Führerausweis Kat. B

Es wartet auf Sie:

Es erwartet Sie ein angenehmes Arbeitsklima mit vielen Firmenevents, ein innovatives und dynamisches Team, Zukunftsperspektiven und einer fairen Entlohnung mit flexiblem Bonusanteil.

Wir bieten Ihnen eine vielseitige und anspruchsvolle Herausforderung in einem KMU-IT-Unternehmen. Eintritt per sofort oder nach Verreinbarung möglich.

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihren ausführlichen Lebenslauf inkl. Foto und allen Zeugnissen **ausschliesslich per E-Mail** an Herr Bernd Pfaff (pfaff@selectline.ch). Wir freuen uns Sie kennen zu lernen.